

KMU: „Elevate your Sales“

*IT-Cluster Wien präsentiert neue Initiative –
Kick-off am 8. September.*

Alexandra Izdebska,
die bekannte und
erfolgreiche
DiTech-Gründerin,
wird eine der
ExpertInnen der
„Elevate your
Sales“-Kick-off-
Veranstaltung am
8. September sein



Die Wiener IT-Branche ist auf dem Vormarsch. Rund 5.300 IT-Unternehmen erwirtschaften jedes Jahr über 20 Milliarden Euro Umsatz und machen unsere Bundeshauptstadt zur drittgrößten IT-Metropole Europas. Bereits jede/r zehnte Beschäftigte arbeitet im IT-Sektor. Laut einer aktuellen Studie des Fraunhofer-Instituts zeichnet sich die heimische IT-Branche vor allem durch „Wachstum, Dynamik und Innovationsfreude“ aus und trägt als Querschnittstechnologie wesentlich „zur Wettbewerbsfähigkeit der österreichischen Gesamtwirtschaft“ bei.

Wachstumspotenzial ausschöpfen

Der IT-Cluster Wien will das Wachstumspotenzial der Branche jetzt noch besser ausschöpfen und startet eine Veranstaltungsserie zum Thema Vertrieb, von der vor allem Wiener Klein- und Mittelbetriebe profitieren werden. Die sechsmonatige Vertriebsoffensive „Elevate your Sales“ startet bereits am 8. September mit einer Kick-off-Veranstaltung, auf der anerkannte ExpertInnen wie Oliver Holle (TheMerger), Martin Bittner (SolveDirect) und Alexandra Izdebska (DiTech) von ihren persönlichen Erfolgsgeschichten erzählen. Unter der Moderation von Marcus Hebein (stellvertretender Chefredakteur der APA) diskutieren die

Verkaufsprofis auch über die Herausforderungen des Vertriebs.

Fachworkshops und Beratung

„Die Wiener IT-Branche ist sehr dynamisch und innovativ. Die Herausforderung besteht aber auch darin, potenzielle Kunden von komplexen, technologischen Produkten und Lösungen zu überzeugen und einen systematischen Vertrieb aufzubauen“, erklärt der Leiter des IT-Clusters Wien, Bernhard Schmid. Viele Klein- und Mittelbetriebe haben in diesem Bereich noch Potenzial. Maßgeschneiderte Fachworkshops behandeln diesen Herbst deshalb Themen wie Empfehlungsmanagement, Kundenmanagement, Internet-Marketing und Verkauf.

Bei kostenlosen Vertriebskurzberatungen mit Mag. Martin Sirlinger von der Firma Creative Industries Invest diskutieren die Mitglieder des IT-Clusters Wien Fragestellungen zum Vertrieb. Durch allgemeine und vertiefende Einzelberatungen können Mitglieder sowohl grundlegende Strategien erarbeiten als auch spezifische Problemstellungen lösen. Dank der EU-Kofinanzierung und der Unterstützung der Wirtschaftsagentur Wien ersparen sich die Mitglieder des IT-Clusters 70 Prozent der Kosten dieser mehrstündigen Beratungen.